

R,KOM



JA! zum Erfolg:

Vertriebspartner werden

REGIONAL & PERSÖNLICH



Vertriebspartnermodell
und Provisionen



R-KOM: Ihr Partner für Telekommunikation

Wir stellen uns vor:



Regionalität

Teilen Sie unsere Vision für Ostbayern und bringen Sie mit uns die Glasfaserinfrastruktur weiter voran! Diese Technologie ist die Grundlage der modernen Informationsgesellschaft im 21. Jahrhundert.

Innovation

Als kommunaler Telekommunikationsanbieter setzt R-KOM bereits seit 1997 konsequent auf den Glasfaserausbau. Für die Kommunikation in Lichtgeschwindigkeit haben wir bereits über 6500 Gebäude mit Glasfaser erschlossen und mehr als 16.000 Haushalte mit modernsten Internetanschlüssen versorgt. Jährlich kommen etwa 5.000 Haushalte hinzu!

Service und Qualität

Bereits 20.000 Bürger, Krankenhäuser, Behörden und Unternehmen der Region zählen zu unseren langjährigen Kunden. Die Geschäftsphilosophie von R-KOM stellt die technologische Vorreiterrolle, erstklassige Leistungen und die Zufriedenheit unserer Kunden und Partner in den Mittelpunkt. Freuen Sie sich auf diese Bausteine unseres gemeinsamen Erfolgs!

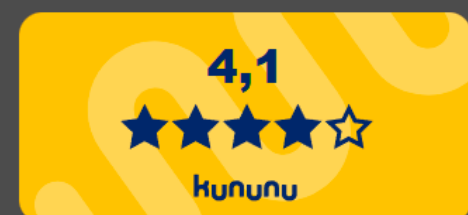
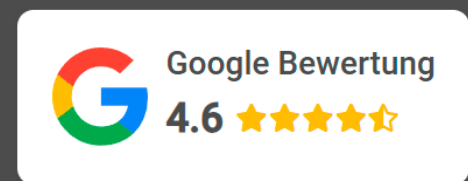
Produkte

R-KOM bietet Geschäfts- und Privatkunden von modernsten Telefon- und Internetanschlüssen mit bis zu 2 Gbit/s über die Standortvernetzung und das Rechenzentrum bis hin zum Kabelfernsehen hochwertige und zuverlässige Lösungen für die Telekommunikation der Zukunft.

So verstehen wir uns:



Unsere Auszeichnungen:



Der Gesellschafter der R-KOM:

Zum 01.01.2024 gingen 100% der Gesellschafteranteile der R-KOM an die **Stadt Regensburg** über, mit dem Ziel, das Tempo beim Glasfaserausbau zu erhöhen und langfristig alle Regensburger/innen ans Glasfasernetz anzubinden.

100 %

**STADT
REGENSBURG**



Diese Leistungen bieten wir für unsere Kunden:

Die R-KOM punktet mit einer breiten Produktpalette.
Nutzen Sie diese **Verkaufsargumente** für Ihren Erfolg:

Geschäftskunden

Telefon



Internet



Vernetzung



IT-Sicherheit



Rechenzentrum



Hotspot



Privatkunden

Telefon



Internet



Fernsehen



Das R-KOM Versorgungsgebiet:



Das zeichnet uns aus – kurz und knapp:

- ✔ R-KOM ist die **echte Alternative** in Sachen Telekommunikation für Ostbayern. Als unser Vertriebspartner grenzen Sie sich dadurch vom Wettbewerb ab und erschließen sich ein **neues und interessantes Kundenpotenzial**
- ✔ Unsere **zukunftsfähigen Produkte** garantieren Ihnen zusätzlichen Umsatz – und damit äußerst **attraktive Provisionen!**
- ✔ Als Mitglied des Vertriebsteams von R-KOM unterstützen wir Sie optimal bei Ihrer Arbeit: zum einen mithilfe von **persönlichen Ansprechpartnern** und auch durch den **Zugang zum Extranet** mit vielen Infos und News.
- ✔ Ein **großes Versorgungsgebiet**, das bereits Mitte 2020 um circa 230.000 Haushalte erweitert wurde, bietet Ihnen ein enormes Erfolgspotenzial!

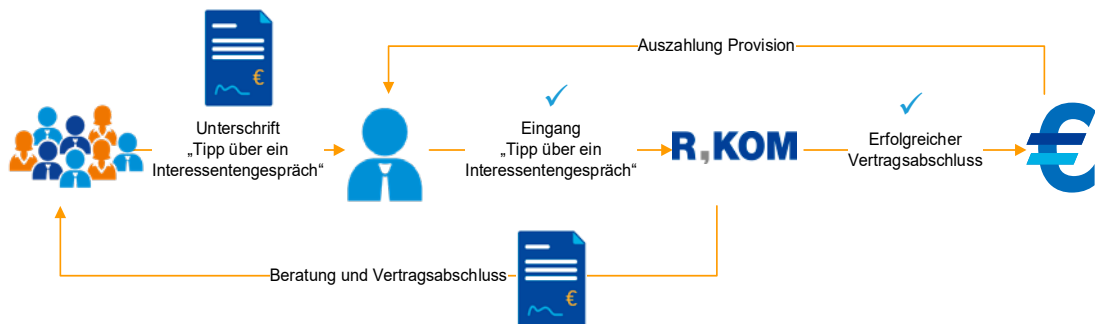
Das macht die Vertriebspartnerschaft aus:

- ✔ Alle Informationen zu unseren attraktiven Vertriebspartnermodellen und Provisionen finden Sie auf der nächsten Seite und in der Anlage „Provisionen“.
- ✔ **Ihre persönliche Partnerbetreuung** erreichen Sie per E-Mail und telefonisch:
partner@r-kom.de
Telefon 0941 6985-333
- ✔ **Das Extranet bietet Ihnen als Vertriebspartner-Portal hilfreiche Funktionen:**
Kunden beraten und Verträge einsehen
Integration des Webshops
Automatische Zuordnung der Provision
Aktionenübersicht
Bestellung von Marketingmaterial
- ✔ **Ihr persönlicher Affiliate-Link**
Sie erhalten Ihren individuellen Link zum Einbau auf Ihrer Webseite oder zum Versenden per E-Mail. Wenn Ihr Kunde darüber bestellt, erhalten Sie automatisch Ihre Provision.
- ✔ **Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen** durch die Vertriebspartner-Betreuung.
- ✔ **Shop-Ausstattung:**
Je nachdem, ob Sie mit einem Shop, einem Point oder als Partner an den Start gehen, richten wir Ihre Location den Gegebenheiten vor Ort entsprechend ein. Beispielsweise mit Schaufensterbeklebung, LED-Leuchtsäule, Kundenstopper, ShopTV, und vielem mehr.
- ✔ **Qualifizierte Leads und attraktive Vermarktungs- und Promotion-Aktionen**
Bei Kundenanfragen leiten wir diese gerne an den Vertriebspartner vor Ort weiter. Auch gibt es in Absprache mit der Partnerbetreuung Promotion-Aktionen.
- ✔ **Interessantes Promotionspaket buchbar**
Unser Infomobil sowie den Promotionstand kann jeder Vertriebspartner gerne für einen Infotag buchen. Dies ist möglich für einen halben oder ganzen Tag. Nach Wunsch mit oder ohne Promotionteam. Wir unterstützen Sie auf dem Weg zum Erfolg!

Unsere Modelle für Ihren Vertriebs Erfolg

Tipp-Partnerschaft: keine Beratung, aber immer eine gute Empfehlung

- a) Dieses Modell eignet sich zum Beispiel für Systemhäuser und TK-Anlagenanbieter
b) So läuft die Tipp-Partnerschaft ab:



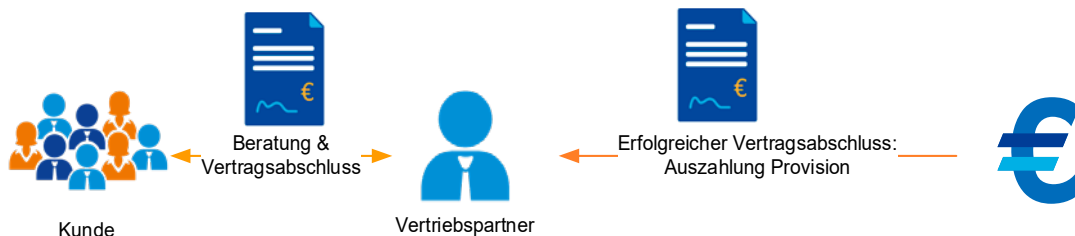
Kurzbeschreibung: Der Interessent stimmt der Kontaktaufnahme durch R-KOM zu, indem er das Formular „Tipp über ein Interessentengespräch“ unterzeichnet.

Abwicklung:

1. Empfehlung von R-KOM-Diensten
2. Einsenden des Formulars "Tipp über ein Interessentengespräch" an R-KOM
3. Beratung und Vertragsabschluss durch R-KOM
4. Provisionsauszahlung nach erfolgreichem Vertragsabschluss

Vertriebspartner: Partner an der Seite des Kunden

- a) Dieses Modell eignet sich zum Beispiel für EDV-Berater oder TK-Shopbetreiber
b) So läuft die Vertriebs-Partnerschaft ab:



Kurzbeschreibung: Akquise, Vertragsabschluss und Betreuung des Interessenten erfolgen durch Sie als Vertriebspartner.

Abwicklung:

1. Sie erhalten sämtliche **Unterlagen** und professionelles **Marketingmaterial** sowie eine **Schulung** durch R-KOM. Push-Aktionen sind möglich.
2. **Sie sind der Ansprechpartner des Endkunden** – von der Akquise über den Vertragsabschluss bis zur anschließenden Betreuung.
3. Sie erhalten Ihre **Provision** nach dem erfolgreichen Vertragsabschluss.

Besonderheiten

- ✓ Umfangreiches Marketingpaket mit attraktiven Give-aways
- ✓ Ab Stufe Silber: deutlich höhere Provisionen
- ✓ Ab Stufe Silber: Persönliche Ansprechpartner für Vertrieb und Technik
- ✓ Ab Stufe Silber: kostenloser Telefon- und Internet-Anschluss



Unser Tipp für Sie: Werden Sie Tipp-Partner und gleichzeitig Vertriebspartner! Beispiel: Sie geben einen Tipp ab für ein Premium-Produkt, das Sie selbst nicht beraten können, erhalten aber dennoch die Provision bei erfolgreichem Abschluss über uns dafür.

Nutzen Sie unser Partnerportal!

Das bietet das R-KOM Partnerportal:

- ✓ **Dashboard:**
Vertragsticker, Profilverwaltung und News auf einen Blick
- ✓ **Vertragsticker:**
Übersicht über Ihre Vertragsabschlüsse der letzten 12 Monate
- ✓ **Kundensuche:**
Aufrufen von Bestandskunden und deren Kundenansicht
- ✓ **Benutzerverwaltung:**
Benutzer selbstständig anlegen und verwalten

The screenshot displays the R-KOM Partnerportal interface. At the top left is the 'R,KOM' logo. The navigation menu includes 'Webshop', 'Dashboard', 'Vertragsticker', 'Kundensuche', 'Vertriebsmaßnahmen', 'Downloads', and 'Kontakt'. A user profile icon is visible in the top right corner. The main content area features a large blue banner with a woman wearing a blue beret and holding a magnifying glass. The text on the banner reads: 'Kundensuche: Daten- und Vertragsabfrage von R-KOM Privatkunden'. Below this is an orange button labeled 'ZUR SUCHE'. A note states: 'Bitte füllen Sie mindestens zwei Angaben aus, damit eine eindeutige Suche möglich ist.' To the right of the woman is a circular logo for 'INITIATIVE glasfaser ostbayern ZUKUNFT'. Below the banner is a white section titled 'Kundensuche' with the instruction 'Bitte füllen Sie mind. 2 Zeilen aus'. It contains two input fields: 'Kundennummer' and 'Vertragsnummer'.

Häufige Fragen zu unseren Vertriebsmodellen:



Wie kann ich Vertriebspartner von R-KOM werden?

Auf www.r-kom.de/partner finden Sie den Button „Vertriebspartner werden“. Schicken Sie uns über diesen Button Ihre Anfrage zu. Ihr Partnerbetreuer wird sich dann gern mit Ihnen in Verbindung setzen. Alternativ erreichen Sie unsere Partnerbetreuung unter Telefon 0941 6985-333 oder per E-Mail an partner@r-kom.de

Welche Vorteile habe ich als Vertriebspartner von R-KOM?

Sie profitieren von der Bekanntheit der Marke R-KOM bei Geschäftskunden sowie Privatkunden. In der Region Ostbayern können Sie auf dieser Grundlage ein neues Kundenpotenzial erschließen und Ihr Unternehmen vom Wettbewerb abgrenzen.

Unsere zukunftsfähigen Produkte garantieren Ihnen zusätzlichen Umsatz und attraktive Provisionen. Als Vertriebspartner von R-KOM werden Sie von persönlichen Ansprechpartnern optimal bei Ihrer Arbeit unterstützt. Zudem profitieren Sie von dem praktischen Zugang zum Extranet, das Ihnen viele Infos und News bietet.

Darf ich als Vertriebspartner von R-KOM auch Produkte anderer Anbieter vermitteln?

Ja, das dürfen Sie selbstverständlich. Wir fordern keine Exklusivität. Es gibt auch keinen Gebietschutz.

Kann ich auch Vertriebs- und Tipp-Partner von R-KOM werden?

Ja, wir bieten Ihnen die maximale Flexibilität. Sie können einen Vertrag als Tipp-Partner beantragen und zugleich als Standard, Silber oder Premium Vertriebspartner erfolgreich sein.

Gibt es Kosten, die auf mich zukommen?

Nein. Die Vertriebspartnerschaft ist für Sie kostenlos.

Gehe ich gegenüber R-KOM Verpflichtungen ein?

Sie sind an die gesetzlichen Rahmenbedingungen sowie an die gemäß Vertriebspartnervertrag vorgegebenen Pflichten und Regelungen gebunden. Verpflichtungen finanzieller Art entstehen Ihnen jedoch nicht.

Habe ich rechtliche Verpflichtungen gegenüber den Kunden, die ich an R-KOM vermittele?

Nein. Sie treten lediglich als Vermittler auf. Die Geschäftsbeziehung entsteht direkt zwischen dem Kunden und der R-KOM GmbH.

Gibt es eine eigene Vertriebspartnerseite mit Informationen?

Ja, es gibt ein Extranet für unsere Vertriebspartner mit Informationen rund um Produkte, zur Bestellbarkeit von Give-aways (je nach Partner-Modell und Stufe), wichtigen Telefonnummern und Ihren Abrechnungen. Den Link und Ihre Zugangsdaten erhalten Sie durch die Vertriebspartnerbetreuung.

Was passiert nach der Kündigung meiner Vertriebspartnerschaft?

Für den Fall, dass Sie Ihre Vertriebspartnerschaft kündigen sollten, gibt es laut Vertriebspartnervereinbarung folgende Informationen:

Die Provisionsansprüche bleiben für die Vermittlung bereits geschlossener Endkundenverträge sowie für die durch die Vertriebspartner vermittelten Endkundenverträge, die R-KOM erst nach der Kündigung oder nach Ablauf der Kündigungsfrist dieses Vertrags abschließt, bestehen. Laufende Provisionen für die Betreuung laufender Verträge entfallen mit Beendigung dieses Vertrages. Ebenso entfällt die Verpflichtung des Vertriebspartners, die laufenden Verträge weiter zu betreuen.

Jetzt Vertriebspartner/in werden!

TOP-VORTEILE SICHERN

Sind auch Sie in der Region Ostbayern im Bereich Kommunikation, Medien oder IT tätig? Werden Sie Teil unseres regionalen Teams!



Vertriebspartner werden

Werden Sie Teil unseres Teams!

Schreiben Sie uns per E-Mail oder rufen Sie uns an! Gerne helfen wir Ihnen auch bei Fragen weiter.

PARTNER WERDEN



Jetzt Vertriebspartner werden unter:

Sie haben weitere Fragen?

Melden Sie sich gerne bei uns!


Der zuständige Partnerbetreuer wird sich dann mit Ihnen in Verbindung setzen.

 www.r-kom.de/vertriebspartner

 partner@r-kom.de

 **Service für Vertriebspartner:** 0941 6985-333

 **Technischer Service:** 0941 6985-540

 **R-KOM Shop & Kundencenter**
Kastenmaierstraße 1
93055 Regensburg

R,KOM

R-KOM GmbH

Kastenmaierstr. 1
93055 Regensburg



Häufige Fragen
und **Downloads**
finden Sie unter:

www.r-kom.de/faq

i **Tipps, Tricks und**
Neuigkeiten auf:

